

## CONFERENCE

### « BOOSTER SON BUSINESS, Gagner de nouveaux clients grâce au Networking »

**Mardi 27 septembre 2011**

**de 19h précises à 20h30**

**28 rue Notre Dame des Champs - salle 28**

par :

**Hervé BOMMELAER**

Sciences Po Paris & ESSEC, Consultant en Outplacement, Associé chez l'Espace Dirigeants. Auteur de 4 ouvrages sur le Networking : «Trouver le bon job grâce au Réseau», «Booster sa carrière grâce au Réseau», «Rebondir en temps de crise » et « Booster son business ».

Que ce soit pour **créer votre entreprise** ou **développer votre business**, la recherche de contacts efficaces peut-être génératrice de perte de temps rédhibitoire. Il faut aujourd'hui dépasser la prospection téléphonique et ses appels froids ...

Comment identifier et choisir les **contacts efficaces** ? Comment générer et gérer un appel chaud ? Comment définir et mettre en œuvre un plan d'actions imparable pour **atteindre ses objectifs** ?

Hervé nous présente ce soir comment utiliser le Réseau comme une arme pour **accélérer le développement de son activité professionnelle**.

Pot après la conférence jusqu'à 21h30

Pour la bonne organisation de la conférence et du pot à son issue, merci de faire part de votre participation à : [aaeisep@isep.fr](mailto:aaeisep@isep.fr)

avant le jeudi 15 septembre 2011.

Patrick Nalis